



社會創業論壇

Hong Kong Social Entrepreneurship Forum

# Social Entrepreneurs Newsletter

edited by KK Tse

[www.hksef.org](http://www.hksef.org)[kakuitse@gmail.com](mailto:kakuitse@gmail.com)

## 参加社企民间高峰会的八大理由

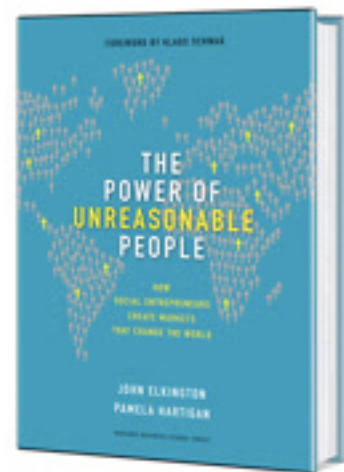
高峰会将于2010年11月19-20日举行

第三届社企民间高峰会将于下个月在香港举行。但是，未必人人都有机会参加这一激动人心且意义重大的盛事。因为高峰会从星期五开始，为期两天，这意味着任何计划前来参加的人都必须请假一天。要牺牲一个工作日来参加高峰会，必须有充足的理由。到底是什么理由这么吸引？我们来列举一些：

### 1. 你想成为一个“不讲理”的人

高峰会专为“不讲理”的人设计，并尝试将那些“讲理”的人转变成“不讲理”的人。这个理念来源于箫伯纳在上世纪说的一句话“讲理的人要求自己适应世界，不讲理的人要改变世界来适应自己。所以，所有进步都有赖于不讲理的人。”

根据这一定义，世界上所有的社会创业者都是不讲理的人。实际上，有一本书就是这么说的——杰出社会企业家艾金顿<sup>1</sup>和哈提根<sup>2</sup>合著的《“不讲理者”的力量——社会企业家如何创造未来市场》<sup>3</sup>（此处为直译。本书已在台湾出版，译名为《1个理想×10种创新=社会企业是门好生意》，廖建容译，天下远见出版社）。参加高峰会，你将有机会遇见许多不讲理的人，希望你很快会成为他们的一员。



<sup>1</sup> John Elkington

<sup>2</sup> Pamela Hartigan

<sup>3</sup> *The Power of Unreasonable People: How Social Entrepreneurs Create Markets that Change the World* (2008)

## 2. 你渴望成为促变者

促变者是指那些有勇气、激情和能力，为社会变革带来积极影响的人。

“每个人都是促变者”是世界杰出的社会创业者组织“爱创家”的使命。它的建立者比尔·德雷顿<sup>4</sup>在小册子《人人都是促变者：社会创业的终极目标》中详述了这一理念。

“在项目、产品、服务、企业、规划或是解决社会问题的方案上所取得的成就，还不是社会创业者最大的价值，”德雷顿写道，“最大的价值，是他们集体创造的巨大影响，动员和鼓舞着普通人成为促变者。”

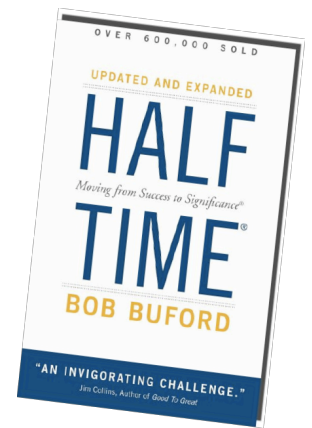
这个高峰会将会吸引许多促变者，从而激励更多普通人也加入促变者的行列。

## 3. 你想成为“中场休息者”

美国一位成功的企业家标福特<sup>5</sup>提出了“人生下半场”的概念，他写道：“人到半场时最普遍的特征之一，是从渴求成就变为渴求意义。”标福特相信人生的下半场会比上半场精彩，而且精彩得多。但首先，你需要时间好好想想你希望用人生的下半场来做什么。

在《人生下半场》<sup>6</sup>中，标福特侧重描述了一个人刚刚结束人生上半场的重要转折期。这段时间是中场休息，是重新焕发活力、为人生下半场开拓新境界、使人生活出最大价值的好时机。

有句话完美地总结了这本书“不要再数着剩下的日子，而是让剩下的日子变得有价值”。如果你希望与人到中场的同伴交流分享，或是渴望让自己剩下的人生变得有价值，那么你真的应该参加高峰会。



## 4. 你关心大中华区的社会企业发展

本届年会将会成为大中华区社会创业者及其支持者的交流互动中心。我们估计届时将会有200至300位来自中国大陆、台湾和澳门的代表。在年会的交流互动中，你不仅能了解到不同地区各具启发性的社企案例，还能和与会代表共同探讨自己如何能为大中华区的社会企业发展作出积极贡献。社会创业领域发展迅速，多种机会和挑战并存，等着你的参与和贡献。

---

<sup>4</sup> Bill Drayton

<sup>5</sup> Bob Buford

<sup>6</sup> *Halftime*

## 5. 你想从杰出的社会企业家身上获得启发

高峰会上，你有机会与来自世界各地的杰出社会企业家近距离接触，面对面交流。他们和我一样都是普通人，但却在社会的各个领域取得了非凡的成就，改善了数百万人的生活。你不太可能从他们身上学到具体的技能，你甚至可能记不住他们的社企运作模式，但你绝对会被他们致力于创造更美好世界的激情和行动深深触动。

## 6. 你想成立你自己的社会企业

假如我有权力制定规则，我会要求每一个人在成立社会企业之前必须至少连续参加两届社企民间高峰会。因为：

1) 你在高峰会上有机会通过近距离接触，了解社会创业的方方面面，尤其是知道具备哪些条件才能成为社会创业家。如果你对此有任何疑问，我们鼓励你亲自咨询在场的社会创业家。

2) 在高峰会上，你应该尽可能将自己的想法推荐给更多的人。因为你的听众是这个“圈子”的人，容易与你产生共鸣。你也应该分析判断听众对该想法的反应和疑问，以决定自己的社企商业计划是否的确站得住脚。

3) 假如你的想法已经成功地说服了大家，你应该努力去寻找和招募任何一个有可能成为合作伙伴、投资者、董事、志愿者或潜在客户的人，与他们建立关系。社企民间高峰会就是这么一个建立人际网的绝好平台。如果一个想要自己建立社企的人在高峰会中不能达到任何有意义的成果，那么他创办社企的成功几率就很值得怀疑。

简言之，对渴望社会创业的人而言，为期两天的高峰会是社会创业教育最集中、最有效之地。

## 7. 你想为社会创业的发展出一分力

社企民间高峰会就是一个给你发挥的地方。但你需要作出一系列重要的决定，例如：

- 我应该投资社会企业，社会创业者还是一些支持社企的平台组织呢？
- 我应该扮演什么角色？投资者？顾问？志愿智囊团？组织者？还是其他的？
- 我应该关注哪个领域？
- 我应该投入多少时间和资金？
- 我如何知道我所做的事情会不会产生影响呢？
- 我应该加入哪个组织？
- 我应该从哪里，怎样做起呢？

要弄清楚上述所有问题两天是不够的，但众多社企人士和组织济济一堂的高峰会，能为解答这些问题提供方便的开始。

## 8. 你年轻活力，不愿停息，总希望让世界变得更美好

佛教有一句箴言：“不要相信任何东西，不管从何闻得，不管谁曾说过，哪怕是我曾经说过，除非这样东西与你自己的立场和理解相吻合。”

或许你阅读过或听说过有关社会创业者和社会创业精神，那么这两天你就应该彻底放下其他所有东西，全身心投入高峰会。首先，你会感觉到社会创业精神是一个确实存在并且令人鼓舞的全球化运动。其次，你能感觉到与那些改变世界的杰出人群的联系。再者，你可以感受到平凡公民藐视一切困难积极引领社会变革的巨大力量。最后，你开始自我反思，自己到底希望过怎样的生活。

### 高峰会信息一览

- 日期和时间：2010年11月19、20日 每日9:00am---5:30pm
- “与杰出社会企业家对谈”晚宴：2010年11月19日 6:00pm—9:00pm
- 海外与本地演讲者：超过40人
- 参与者：600~700人
- 峰会前项目和峰会后的香港本地社企参观：超过10个
- 报名费用：9月30日前报名 HK\$550 9月30日之后报名HK\$660
- 本新闻通讯的订阅者享有特别优惠：11月5日之前报名 HK\$550

## 名句精选

我们存在只为一个目的：越来越多的人发掘自己的力量去让好事成真。  
我们建立参与者的网络，因为我们不能靠单打独斗去实现梦想。

——皮埃尔·奥米德亚

( eBay公司创始人，现在为推动社会变革的组织和企业积极投资 )

## 多背一公斤

“多于一公斤”：正在发展的公益旅游

<http://www.56.com/u83/v-NTUzMTYxNjg.html>

## 精选名片

## 新书精选

钟普洋和叶茂松的《草根创业的5项修炼》<sup>7</sup>，已在中国出版  
如欲购买，请邮寄50元港币至Unit A, 2/F, Ming Tak Centre,  
133 Tung Chau Street, Kowloon, Oscar收。

联系人邮箱: [oscar@genesismarketing.com.hk](mailto:oscar@genesismarketing.com.hk)

<http://www.social-enterprise.org.hk/>

## 2010社企民间高峰会

网页上有信息详情及报名表格。

不容错过！

## 精选网站

<sup>7</sup> *First 10 Yards: The 5 Dynamics of Entrepreneurship* by Po Chung and Saimond Ip